

FICHE DE POSTE
COMMERCIAL(E) LOGICIELS JUNIOR
CDI ou Alternance (Bidart - 64)

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) Commercial(e) Logiciels Junior pour étoffer et structurer le pôle commercial de notre société, spécialisée dans l'édition de logiciels et le conseil associé à destination des collectivités locales.

Description du poste

Sous la responsabilité des Ingénieurs d'Affaires Seniors, vous contribuez au développement commercial de nos logiciels, de la prospection jusqu'au suivi des offres.

• Prospection commerciale et qualification

- Identifier et cibler des prospects (collectivités, groupements, établissements publics)
- Mener des actions multi-canaux : téléphone, email, LinkedIn, événements
- Qualifier les besoins, détecter les projets, obtenir des rendez-vous
- Alimenter et mettre à jour le CRM (actions, comptes rendus, prochaines étapes)

• Présentation de nos solutions logicielles

- Préparer et réaliser des démonstrations de nos logiciels (visio et/ou présentiel)
- Adapter le discours aux enjeux métier du client
- Assurer les relances et maintenir la dynamique des opportunités

• Gestion d'offres commerciales

- Participer à la rédaction, l'envoi et le suivi des offres
- Structurer les éléments : périmètre, planning, modalités, options
- Suivre les échanges, relancer, contribuer à la négociation (avec les commerciaux seniors)

• Organisation d'événements et séminaires

- Participer à l'organisation de séminaires / journées clients / webinaires
- Gestion logistique : invitations, inscriptions, coordination interne, prestataires, supports
- Suivi post-événement : relances, comptes rendus, qualification de leads

Profil recherché et compétences requises

- **CDI** avec 2-3 ans d'expérience en vente de logiciels/solutions IT ou Alternance (Bac+3 à Bac+5 commerce/IT)
- À l'aise avec la prospection et les cycles de vente structurés
- Bonne expression orale et écrite (offres, emails, synthèses)
- Rigueur, organisation, esprit d'équipe, goût du résultat
- Un plus : intérêt pour le secteur public local et les appels d'offres



Conditions & avantages

Ce poste s'exerce au sein d'une société de conseil et d'édition de logiciels de finance basée à Bidart (64). En contact régulier avec des clients et prospects, il peut donc impliquer des déplacements ponctuels (France métropolitaine, DOM TOM).

Les missions varient selon la nature des clients (Communes, Intercommunalités, Départements, Régions, Etablissements Publics...).

- **Localisation** : Bidart
- **Déplacements** : ponctuels (~20 jours/an)
- **Rémunération** : à discuter
- **Avantages** : RTT, PEE, tickets restaurant, mutuelle prise en charge à 100% par l'entreprise

Société familiale française indépendante basée à Bidart (pays basque), Seldon Finance compte 45 salariés pour un chiffre d'affaires de 4.5 M € (en 2025). Spécialiste du secteur public local depuis 25 ans, Seldon Finance associe l'édition de solutions de gestion innovantes à l'expertise de consultants pour offrir aux décideurs financiers une vision panoramique et dynamique de leurs finances.

Candidatures : CV + lettre de motivation à envoyer à recrutement@seldon-finance.com

